

Conteúdo de Formação

Alinhamento da Função Financeira com a Estratégia da Empresa

Objetivos Gerais:

O objetivo deste curso é sensibilizar os participantes ao novo posicionamento que o departamento financeiro tem vindo a assumir no seio de uma Organização. Este departamento, muitas vezes visto apenas como fornecedor de documentação e report´s financeiros standards e legais virados para o exterior da Organização, tem hoje um papel preponderante ao fornecer internamente à equipa de gestão as análises financeiras e indicadores relevantes que irão suportar o processo de tomada de decisão a alto nível. Compreender a importância do alinhamento da função financeira com a estratégia global da Organização é assim o objetivo principal deste Curso.

Objetivos Específicos:

No final deste Curso os participantes saberão:

- Perceber a razão do departamento financeiro ser um "partner" do negócio;
- Perceber a necessidade do Management Accounting;
- Perceber os vários processos de negócio e o seu encadeamento;
- Fornecer a informação financeira necessária a uma tomada de decisão com qualidade:
- Ajudar a incrementar a performance da Organização.

Destinatários:

Este Curso destina-se a diretores e quadros superiores das áreas de finanças e contabilidade e seus colaboradores diretos.

Carga Horária:

12 Horas

Conteúdos Programáticos:

Módulo I - O novo contexto competitivo

- Novas tendências de Mercado:
- As várias dimensões do valor do Cliente (benefícios, custos e velocidade);
- As opções sobre Preço, Produto, Serviço e Soluções customizadas, e a implicação destas escolhas na estratégia da Companhia ao nível do marketing, vendas, logística, Recursos Humanos e Liderança.



Conteúdo de Formação

Módulo II - Overview sobre as opções estratégicas e o papel das finanças

- Qual o suporte que as finanças necessitam dar a cada opção estratégica;
- Preço: Reduções de custo de transações, controlo de custos, etc.;
- Produto: Eficiência nas transações, margens de rentabilidade, etc.;
- Serviço: Qual o nível e custo de serviços potencialmente valorizados pelo Cliente (benefícios vs. custo);
- Soluções Customizadas: Rentabilidade do Cliente, financiamento diferencial, etc.

Módulo III - A função financeira: skill's, competências e estrutura organizativa

- Skill's e Competências necessárias à equipa financeira;
- Onde estamos e para onde queremos caminhar;
- Opções de organização: Serviços partilhados; Outsourcing; Descentralização de operações; Comunicação, etc.

Módulo IV - A importância do relacionamento entre as várias funções da empresa

- O papel chave da equipa financeira no suporte efetivo à estratégia da empresa;
- Alinhamento estratégico entre as finanças e a estratégia empresarial;
- Relacionamento entre as finanças e os departamentos de Marketing e Vendas:
- A necessidade de por vezes se criarem taskforces entre pessoas da área financeira e as restantes áreas.

Módulo V - Conclusões e plano de ação.